

Business Development Manager Facility | Nederland

Ben jij gedreven om de business van onze klanten te leren kennen en een passend voorstel te bieden? Weet jij als geen ander hoe je new business aantrekt bij onze belangrijkste nationale klanten? Haal jij energie uit het sluiten van deals? Zoek je een ondernemende, internationale en gedreven organisatie? Voor ons Business Development team zoeken wij een collega.

Als Business Development Manager bij Elis begint een nieuwe klantrelatie bij jou. Jouw portefeuille bestaat uit prospectieve key accounts door heel Nederland. Daarom werk je volgens een uitgewerkt plan, op basis van data en ben je continu op zoek naar kansen in de markt. Je runt zelfstandig de business waar je dagelijks bezig bent met het acquireren en bezoeken van nieuwe prospects, het uitbrengen en afronden van offertes en het bijhouden van alle activiteiten in ons CRM-systeem. Na het tekenen van de offertes, zorg jij voor een goede overdracht naar de Accountmanagers. Je hebt veel vrijheid in jouw marktbenadering en wordt ruim ondersteund door collega's, leads en mailingen. Je werkt samen met de collega's vanuit je eigen en andere sales teams, met wie je een goede relatie onderhoudt. Uiteraard staat de afdeling marketing en je manager je bij om je maandelijkse targets in te vullen en de doelstellingen te behalen.

Jouw profiel:

Wij zoeken een Business Development Manager. Minimaal 10 jaar ervaring in (koude) acquisitie is een must en ervaring in onze branche een grote pré!

Daarnaast moet je jezelf herkennen in de volgende kenmerken:

- Je hebt inzicht in verkoopprocessen en bent in staat om toegevoegde waarde en klantvoordeel te herkennen en te presenteren
- Je beschikt over een ondernemersmentaliteit en de drang om te scoren;
- Je weet je goed te bewegen op tactisch niveau bij de klant;
- Vanuit een senior positie weet je optimaal de vertaalslag te maken naar de behoefte van de klant en de daaraan verwante uitdagingen;
- Je bent creatief en planmatig in het bewerken van jouw markt(potentieel);
- Je bent proactief en zelfstandig in je werkzaamheden en hebt je administratie graag op orde;
- Je hebt een actueel netwerk dat je kunt en mag gebruiken;
- Je voelt je intrinsiek verantwoordelijk voor je resultaten en kan omgaan met 'commerciële druk';

Wat bieden wij?

Je komt bij ons terecht in een enthousiast en gemotiveerd team van gelijkgestemden. Je krijgt alle ruimte om je te ontplooien in onze gedreven en professionele organisatie. Verder kun je het volgende verwachten:

- Een vaste aanstelling met uitzicht op onbepaalde tijd bij goede resultaten;
- Marktconform salaris;
- Zeer goede bonusstructuur;
- 13^e maand;
- Auto van de zaak;
- Smartphone en laptop;
- Vaste maandelijkse onkostenvergoeding;

Over Elis

Elis, voorheen Berendsen Textiel Service, is een internationale multiservice dienstverlener die oplossingen biedt op het gebied van textiel, hygiëne en facilitaire diensten. Elis is actief in Europa en Latijns-Amerika en is marktleider in de meeste landen waarin zij actief is. In totaal werken 45.000 professionals lokaal in dienst op 440 productie- en servicecentra in 28 landen. Met 11 vestigingen en circa 800 medewerkers is Elis in Nederland één van de grootste textieldienstverleners. Voor Elis Nederland vormen de commerciële en professionele gedrevenheid, samen met een herkenbare uitstraling, de belangrijkste pijlers voor succes.

Interesse?

Herken jij jezelf in deze vacature en voldoe je aan het gestelde profiel? Stuur een (korte) motivatiebrief en CV naar anouk.meester@elis.com t.a.v. Anouk Meester (Corporate Recruiter)

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.