

Gezocht Sales Consultant Workwear | Zuid-Holland

Haal jij veel energie uit het binnenhalen van nieuwe klanten? Ben jij gedreven om de business van onze klanten te leren kennen en een passend voorstel te bieden? Bepaal jij een eigen koers en zet je deze gestructureerd uit?

Herken jij jezelf in deze vragen? Wij bieden jou een zelfstandige en dynamische baan binnen een internationale omgeving. Voor onze afdeling Sales Workwear zijn wij op zoek naar een nieuwe collega.

In deze uitdagende functie ben jij de specialist in de verkoop van onze dienstverlening op het gebied van Workwear in de meest uiteenlopende marktsegmenten. Je runt zelfstandig de business in Zuid-Holland waar je dagelijks bezig bent met het acquireren en bezoeken van nieuwe prospects, het uitbrengen en afronden van offertes en het bijhouden van alle activiteiten in ons CRM-systeem. Je werkt samen met de collega's vanuit je eigen en andere sales teams, met wie je een goede relatie onderhoudt. Uiteraard staat de afdeling marketing en je manager je bij om je maandelijkse targets in te vullen en de doelstellingen te behalen.

Jouw profiel:

Wij zoeken een Sales Consultants Workwear. Ervaring in (koude) acquisitie is een must en ervaring in onze branche een grote pré!

Daarnaast moet je jezelf herkennen in de volgende kenmerken:

- Je beschikt over een ondernemersmentaliteit en de drang om te scoren;
- Je bent een echte doorzetter en laat je door niets en niemand zomaar uit het veld slaan;
- Je komt gemakkelijk in contact met prospects, want je hebt ervaring in (koude) acquisitie;
- Je bent creatief en planmatig in het bewerken van jouw markt(potentieel);
- Je bent proactief en zelfstandig in je werkzaamheden en hebt je administratie graag op orde;
- Je hebt een actueel netwerk dat je kunt en mag gebruiken;
- Je voelt je intrinsiek verantwoordelijk voor je resultaten en kan omgaan met 'commerciële druk';

Wat bieden wij?

Je komt bij ons terecht in een zelfstandig en enthousiast team van gelijkgestemden. Je krijgt alle ruimte om je te ontplooiën in onze gedreven en professionele organisatie. Verder kun je het volgende verwachten:

- Een vaste aanstelling met uitzicht op onbepaalde tijd bij goede resultaten;
- Marktconform salaris;
- Zeer goede bonusstructuur;
- 13^e maand;
- Auto van de zaak;
- Smartphone en laptop;
- Vaste maandelijkse onkostenvergoeding;



Over Elis

Elis is een internationale multiservice dienstverlener die oplossingen biedt op het gebied van textiel, hygiëne en facilitaire diensten. Elis is actief in Europa en Latijns-Amerika en is marktleider in de meeste landen waarin zij actief is. In totaal werken 45.000 professionals lokaal in dienst op 440 productie- en servicecentra in 28 landen. Met 11 vestigingen en circa 800 medewerkers is Elis in Nederland één van de grootste textieldienstverleners. Voor Elis Nederland vormen de commerciële en professionele gedrevenheid, samen met een herkenbare uitstraling, de belangrijkste pijlers voor succes.

Interesse?

Herken jij jezelf in deze vacature en voldoe je aan het gestelde profiel? Stuur een (korte) motivatiebrief en CV naar anouk.meester@elis.com t.a.v. Anouk Meester (Corporate Recruiter)

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.